

STRATEGIC MARKETING PLANNING & INSIGHTS

14-15 MARCH 2019  RENAISSANCE BANGKOK



KEY LEARNING POINTS

- การเรียนรู้เชิงปฏิบัติการ 2 วันเต็ม ที่เน้นเครื่องมือช่วยการตัดสินใจในการวางแผนกลยุทธ์การตลาดเพื่อให้เกิดประสิทธิภาพอย่างสูงสุด
- เรียนรู้เครื่องมือเชิงกลยุทธ์ที่ใช้วิเคราะห์การแข่งขันด้วย **The Five Forces Model - Porter**
- เรียนรู้เครื่องมือการวิเคราะห์ความสามารถในการแข่งขันด้วย **Rating Competitive Position**
- เรียนรู้ **ANSOFF Model** ที่ช่วยค้นหาไอเดียในการขยายตลาดใหม่ๆ ให้สินค้าและบริการขององค์กรให้เติบโต
- เรียนรู้ **The Growth/Share Matrix (BCG)** เพื่อกำหนดกลยุทธ์ให้สินค้าและบริการขององค์กรได้เหมาะสมกับตำแหน่งทางการตลาด
- เรียนรู้กลยุทธ์การตลาดในการหาตลาดใหม่ๆ เช่น **Three Generic Strategies, Blue Ocean Strategy** เพื่อนำเทคนิคไปใช้ในทางปฏิบัติจริงและสามารถพัฒนาวางแผนกลยุทธ์กับทีมงานได้ทุกสถานการณ์

COURSE TRAINER

- ผู้เชี่ยวชาญด้านกลยุทธ์การตลาด การสร้างแบรนด์ การค้าปลีก การตลาดดิจิทัล การสื่อสาร การพัฒนาบุคลากร การโค้ชชิ่ง
- อาจารย์พิเศษ สถาบันการจัดการปัญญาภิวัฒน์ (PIM)
- โค้ชผู้บริหาร โค้ชธุรกิจ ให้คำปรึกษาด้านการพัฒนาบุคลากรด้วยทักษะการโค้ชและการสร้างวัฒนธรรมการโค้ชในองค์กร
- ที่ปรึกษาการวางแผนกลยุทธ์องค์กร กลยุทธ์การตลาด กลยุทธ์การสร้างแบรนด์ กลยุทธ์ค้าปลีก การตลาดดิจิทัล กลยุทธ์การสื่อสารองค์กร และการประชาสัมพันธ์ CSR ให้กับหน่วยงานภาครัฐ มหาวิทยาลัยและองค์กรเอกชน
- 1 ใน 30 คนไทย ที่สอบได้รับประกาศนียบัตรโค้ชอาชีพระดับ Professional Certified Coach (PCC) รับรองจากสหพันธ์โค้ชนานาชาติ International Coach Federation (ICF), USA
- Certified Brain-Based Coaching ประกาศนียบัตรโค้ชอาชีพที่เชี่ยวชาญการเข้าใจทำงานสมองที่มีต่อการโค้ช รับรองจาก NeuroLeadership Institute (NLI) by David Rock, Australia
- Results Trained Coach ประกาศนียบัตรโค้ชผู้บริหาร ด้วย Results Coaching System รับรองจาก NeuroLeadership Institute (NLI) by David Rock, Australia
- รวมทั้งได้ประกาศนียบัตรลิขสิทธิ์ Assessment Tools ที่เป็นเครื่องมือสำหรับพัฒนาบุคคล อาทิ Certified MBTI Practitioner ลิขสิทธิ์ของ CPP, USA และ Certified SpotLight – Facet 5 Practitioner, USA



FOR GROUP OF 10
OR MORE!

**Train More People
With Less Money**

Tailor-made program

**for your team
with the best cost**

FOR ENQUIRIES & REGISTRATION:



**CALL: 02 6561518 (Auto Line)
HOTLINE: 062 2320405**