

SALES FORCE MANAGEMENT STRATEGY

ครบเครื่องเรื่องบริหารทีมขาย

หลักสูตรนี้จะช่วยให้ท่านพัฒนาทีมขายของท่านให้เป็มืออาชีพในเวลาเพียงข้ามคืน

ในภาวะเศรษฐกิจเช่นนี้ วิธีการเพิ่มยอดขายที่เร็วที่สุดและใช้ต้นทุนที่ต่ำ คือ การเพิ่มประสิทธิภาพของทีมขายให้สามารถปิดการขายได้เพิ่มขึ้น

ท่านจะได้เรียนรู้เทคนิคลัดจากวิทยากรที่ได้นำไปใช้แล้วประสบความสำเร็จอย่างสูง นำมาสรุปเป็นหลักการภาคปฏิบัติจริง (How to) สามารถพัฒนาการขายของพนักงานขายให้เพิ่มยอดขายอย่างเป็นระบบ ตั้งแต่วิธีการสำรวจความพร้อมของทีมขาย การปรับทัศนคติและวิธีคิดของพนักงานขายให้ยอมรับกับวิธีการใหม่ๆ การกระตุ้นพลัง (Motivation) ให้พนักงานขายกระตือรือร้นอยากออกไปพบลูกค้า ซึ่งเป็นสิ่งที่ผู้บริหารแสวงหาแต่ยังไม่มีใครเปิดเผยวิธีการมาก่อน

COURSE BENEFITS

- เรียนรู้วิธีการพัฒนาทีมขายให้อยู่ในระดับ High Flyer
- เรียนรู้วิธีการในการปรับทัศนคติของทีมขาย ให้ยอมรับวิธีการขายแบบใหม่ๆ ที่ทรงพลัง
- เรียนรู้วิธีการกระตุ้นพลังนักขาย (Sales Force Motivation) ที่มีประสิทธิภาพอย่างยิ่ง
- เรียนรู้วิธีการค้นหาลูกค้าตัวจริงและค้นหาจุดขายที่แข็งแกร่งของสินค้า (Selling Point)
- เรียนรู้วิธีการเพิ่มคุณค่าให้สินค้า ด้วยวิธีการเพิ่มมูลค่า Value Added
- เรียนรู้วิธีการเปิดใจลูกค้าและวิธีการนำเสนอระดับ World Class
- เรียนรู้เทคนิคการเจรจาต่อรองและปิดการขายในระดับราคาสูง
- ฝึกปฏิบัติกับหลากหลาย Workshop

COURSE TRAINER

ผู้เชี่ยวชาญที่มีประสบการณ์สูง ในเรื่องการพัฒนาการขายให้มีความสามารถในการเพิ่มยอดขายได้ในเวลาเพียงข้ามคืน (Overnight) ได้รับการยกย่องจากผู้ที่เป็ศิษย์ก่ล่าวขวัญว่าหลักสูตรของอาจารย์เป็หลักสูตรการเพิ่มยอดขายมหัศจรรย์

มีความชำนาญด้านการค้นหา Selling Point และนำมาเพิ่มมูลค่า Value Added สร้างเป็ Sales Talk อันทรงพลัง

จบการศึกษาปริญญาโทการตลาดจากจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ด้วยทุนของ Bank of America มีประสบการณ์มากกว่า 25 ปี ด้านการตลาดและการขาย เป็ผู้พัฒนาระบบการสอนตัวแทนขายประกันชีวิต Life Insurance Agent ให้สามารถออก start ขายจริงได้ในระยะเวลาเพียง 1 วันแทนที่จะต้องใช้เวลาในการอบรม 3-4 สัปดาห์ตามระบบเดิม



FOR GROUP OF 10
OR MORE!

Train More People
With Less Money!

Tailor-made program for your team
with the best cost

FOR ENQUIRIES & REGISTRATION:



CALL: 02 656 1518 (Auto Line)
HOTLINE: 062 232 0405