

360° STRATEGIC SALES LEADERS

Innovative Sales Strategies & How to

หลักสูตร "กลยุทธ์ 360° ครอบงำการสร้างทีมแชมป์เปี่ยน"
เน้นการนำไปใช้จริงได้ทันที

รวบรวมกลยุทธ์ที่ถูกปรับให้เหมาะสมกับรูปแบบธุรกิจในประเทศไทย จากประสบการณ์จริงของผู้สอนให้เป็นหลักสูตรที่ทันต่อยุคสมัยที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว ในรูปแบบภาคปฏิบัติ (Innovative Sales Strategies & How To)

ผู้บริหารการตลาดและการขายยุคใหม่ ทั้ง B2B และ B2C ไม่ควรพลาด เพราะทุกย่างก้าวของธุรกิจย่อมต้องสร้างสรรค์กลยุทธ์ใหม่ๆ ที่คู่แข่งไม่มี

ท่านสามารถเรียนรู้ แลกเปลี่ยน และนำเทคนิคพิเศษต่างๆ ไปประยุกต์ใช้กับธุรกิจได้อย่างน่าทึ่ง

COURSE BENEFIT

- ✓ เรียนรู้กลยุทธ์ใหม่ล่าสุดที่เชื่อมโยงหลักการมาสู่ภาคปฏิบัติ (Apply in practice)
- ✓ เรียนรู้กลยุทธ์การค้นหาคัดอ่อนของทีมขาย และเจาะลึกวิธีการแก้ไขและวิธีการรับมือกับจุดอ่อนนั้น
- ✓ เรียนรู้กลยุทธ์การบริหารจัดการและวิธีการพัฒนาทีมขายแบบครบวงจร 360° เพื่อยกระดับพนักงานขายทั้งทีมให้ เป็นมืออาชีพ
- ✓ เรียนรู้กลยุทธ์การปรับเปลี่ยน Mind Set การสร้างแรงบันดาลใจ และวิธีการปลุกพลังนักขายให้เป็นทีมแชมป์เปี่ยนในภาคปฏิบัติ
- ✓ เรียนรู้กลยุทธ์ใหม่ๆ ที่นักขาย "ต้องรู้และต้องทำได้" เช่น การนำเสนอขายสินค้า การจูงใจผู้ซื้อ ด้วยวิธีการที่ใช้กันในระดับ World Class
- ✓ เรียนรู้จากคำแนะนำของวิทยากร จากการทำ Workshop การนำเสนอสินค้าของท่าน โดยวิทยากรจะเป็น Personal Consult ให้ทุกท่าน
- ✓ เรียนรู้จากประสบการณ์จริงและ Case Study ที่สามารถนำมา Apply ได้ทันที ซึ่งอยู่นอกตำราการบริหารการขาย
- ✓ Highlight ท่านจะได้บทสรุปและเข้าใจอย่างถ่องแท้ว่า ทำไมการพัฒนาทีมขายที่ผ่านมาจึงไม่ประสบความสำเร็จเท่าที่ควร และท่านจะทราบวิธีการที่จะนำบทเรียนนี้ไปใช้ในชีวิตจริง



FOR GROUP OF 10
OR MORE

**Train More People
With Less Money**

Tailor-made program for
your team with the best cost

FOR ENQUIRIES & REGISTRATION:



CALL: 02 656 1518 (Auto Line)
HOTLINE: 062 232 0405